

一般社団法人京都経営品質協議会 第2回課題解決セミナー

『市場開拓力を身につける 売上拡大・向上を考える前に・・・』

～新市場開拓、市場選択力がこれからの経営を左右する～

- 京都経営品質協議会では、会員の皆様からのご要望にお応えするため、毎年テーマを絞り込んだセミナーを開催しております。
- 経営課題として最近特に相談が多いもの、それが「人の確保と売上拡大」です。今年度は、企業の生死を左右する「組織づくり（第1回）」と売上拡大につながる「市場開拓（第2回）」について、その正しい理解と、技術やノウハウの活かし方を学んでいただきます。
- いずれも単一の部署に任せるのではなく、会社全体で取り組むべき課題です。経営トップ・幹部の方はもとより、従業員の皆様との意識の共有、目線合わせ、意識改革、危機感醸成など、人材育成の機会としてもご活用いただけます。是非、ご参加ください！

◆ 内 容

| テーマ |  |
|-----|--|
| 第2回 | <p>『市場開拓力を身につける 売上拡大・向上を考える前に・・・』<br/>～新市場開拓、市場選択力がこれからの経営を左右する～</p> <p>古くて新しい問題である市場開拓。通販からネット販売、クラウドサービスなどと、これまでになかった販売方法やサービスを新たな競合が仕掛けてくる今日。他社事例を学びながら、御社はどのような市場で戦うべきか、今後の事業領域を検討します。</p> |

◆ 日 時 11月14日（火）14：00～17：00

◆ 講 師 株式会社マネジメントイノベーション

代表取締役 **坂本 崇氏**

（株）福武書店（現ベネッセコーポレーション）を経て独立、（株）マネジメントイノベーションを設立。日本経営品質賞や地方賞の審査リーダー、審査委員長等を歴任。現在、千葉県経営品質賞制度委員会委員長・審査総括、京都経営品質賞委員なども務めておられます。



◆ 会 場 京都市内

◆ 申込期限 11月9日（木）

◆ 受講料 会 員：お一人3,000円/回 非会員：お一人6,000円/回

お申込みはこちらから  <http://www.kyo-quality.jp/seminar-entry>

【お問合先】京都経営品質協議会 事務局（京都市中京区橋弁慶町 222 京都いのべりょんオフィス内）

TEL：075-744-1951 / E-mail：[hinshitu@kyo-quality.jp](mailto:hinshitu@kyo-quality.jp)